



RUCO LICHT. FASZINATION LICHT. SEIT GENERATIONEN.

Die RUCO LICHT GmbH ist ein inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Augsburg und blickt auf eine über 75-jährige Unternehmensgeschichte zurück.

Von Beginn an stehen wir für hochwertige Beleuchtungslösungen, technische Kompetenz und partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Kunden – Lichtqualität und Nachhaltigkeit stehen bei uns im Fokus!

**Wir
suchen
Sie!**



Vertriebsprofi/Key Account Manager Licht- und Sanierungsprojekte (m/w/d)

Region Nordbayern | Vollzeit | Projektgeschäft Licht & Sanierung

Ihre Position:

Sie übernehmen von Augsburg aus einen bestehenden, aktiven Kundenstamm mit langjährigen Geschäftsbeziehungen und laufenden Projekten in der Region Nordbayern. Sie bauen auf einer gewachsenen Marktposition auf und entwickeln Ihr Vertriebsgebiet eigenverantwortlich und aktiv weiter.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenstamms
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition neuer Kunden und Projekte
- Kompetente Unterstützung bei der Lichtplanung
- Präsentation von Lichtkonzepten beim Kunden
- Analyse bestehender Beleuchtungsanlagen
- Ermittlung von Einspar- und Sanierungspotenzialen
- Erläuterung von Lichtberechnungen und Lichtkonzepten
- Beratung zu Energieeffizienz, Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit
- Projektbegleitung bis zur Inbetriebnahme
- Teilnahme an wichtigen Projektterminen während der Bauphase
- After-Sales-Betreuung und Unterstützung bei Servicefällen
- Fotodokumentation realisierter Projekte

Ihre Zielmärkte:

Retail: Möbelhäuser, Küchenstudios, Lebensmitteleinzelhandel, Camping-, Freizeit- und Bike-Fachmärkte, Baustoffhandel, Holz- und Fliesenausstellungen und Sanitärausstellungen.

Architektur und Objektbereich:

Schulen, Hochschulen, Industriegebäude, Arzt- und Zahnarztpraxen, Bürogebäude, öffentliche Gebäude und Liegenschaften der öffentlichen Hand.



Das bringen Sie mit:

- Technisches Verständnis im Bereich Licht, Elektrotechnik, Architektur oder Bauwesen
- Erfahrung im beratenden Vertrieb technischer Produkte
- Idealerweise Erfahrung in der Lichtbranche oder im Elektro-Großhandel, Elektrobranche
- Freude an Projektarbeit und persönlicher Kundenberatung
- Strukturierte und systematische Arbeitsweise
- Belastbarkeit
- Kaufmännisches Verständnis und Verhandlungssicherheit
- Akquisitionsstärke und Abschlussorientierung
- Sicheres und modernes Auftreten beim Kunden
- Teamfähigkeit und Eigenverantwortung

Unsere gemeinsame Arbeitsgrundlage – unsere RUCO-DNA!

Folgebewusstsein, Initiative, Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Eigenverantwortung und Offenheit für Veränderung sind die Basis unserer Zusammenarbeit mit Kunden, Partnern und Kollegen.

Das bieten wir Ihnen

- Bestehender aktiver Kundenstamm mit laufenden Projekten
- Agieren aus dem Homeoffice möglich
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit großem Handlungsspielraum
- Technisch anspruchsvolle Projekte
- Unterstützung durch unsere Lichtplanungsabteilung in Augsburg
- Hochwertige Produkte „Made in Germany“
- Kurze Entscheidungswege
- Langfristige Perspektive in einem inhabergeführten Unternehmen
- Attraktive Vergütung mit erfolgsorientierten Komponenten, Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Weiterbildung
- Firmenevents
- Notebook, Tablet, Firmenhandy
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten

Interesse?

Wollen Sie mit uns erfolgreich sein und RUCO LICHT als den Hersteller – made in germany – zu dem führenden Anbieter machen? Dann gewinnen Sie hier einen ersten Eindruck von unserem Team und unserem Leistungsspektrum:

https://www.youtube.com/watch?v=J91B_UCXIgE

und nehmen mit uns Kontakt auf!

RUCO LICHT GmbH
Holger Bermann
Mitglied der Geschäftsleitung,
Kaufmännischer Leiter,
Prokurist

Fon: +49 (0)821 80870 36,
eMail: hbermann@rucolicht.de
Auf dem Nol 24 - 26
D-86179 Augsburg
www.rucolicht.de

