



RUCO LICHT. FASZINATION LICHT. SEIT GENERATIONEN.

Die RUCO LICHT GmbH ist ein inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Augsburg und blickt auf eine über 75-jährige Unternehmensgeschichte zurück.

Von Beginn an stehen wir für hochwertige Beleuchtungslösungen, technische Kompetenz und partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Kunden – Lichtqualität und Nachhaltigkeit stehen bei uns im Fokus!

**Wir
suchen
Sie!**



Vertriebsprofi/Key Account Manager Licht- und Sanierungsprojekte (m/w/d)

Region Ulm/Stuttgart | Vollzeit | Projektgeschäft Licht & Sanierung

Ihre Position:

Sie übernehmen von Augsburg aus einen bestehenden, aktiven Kundenstamm mit langjährigen Geschäftsbeziehungen und laufenden Projekten in der Region Ulm/Stuttgart. Sie bauen auf einer gewachsenen Marktposition auf und entwickeln Ihr Vertriebsgebiet eigenverantwortlich und aktiv weiter.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenstamms
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition neuer Kunden und Projekte
- Kompetente Unterstützung bei der Lichtplanung
- Präsentation von Lichtkonzepten beim Kunden
- Analyse bestehender Beleuchtungsanlagen
- Ermittlung von Einspar- und Sanierungspotenzialen
- Erläuterung von Lichtberechnungen und Lichtkonzepten
- Beratung zu Energieeffizienz, Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit
- Projektbegleitung bis zur Inbetriebnahme
- Teilnahme an wichtigen Projektterminen während der Bauphase
- After-Sales-Betreuung und Unterstützung bei Servicefällen
- Fotodokumentation realisierter Projekte

Ihre Zielmärkte:

Retail: Möbelhäuser, Küchenstudios, Lebensmitteleinzelhandel, Camping-, Freizeit- und Bike-Fachmärkte, Baustoffhandel, Holz- und Fliesenausstellungen und Sanitärausstellungen.

Architektur und Objektbereich:

Schulen, Hochschulen, Industriegebäude, Arzt- und Zahnarztpraxen, Bürogebäude, öffentliche Gebäude und Liegenschaften der öffentlichen Hand.



Das bringen Sie mit:

- Technisches Verständnis im Bereich Licht, Elektrotechnik, Architektur oder Bauwesen
- Erfahrung im beratenden Vertrieb technischer Produkte
- Idealerweise Erfahrung in der Lichtbranche oder im Elektro-Großhandel, Elektrobranche
- Freude an Projektarbeit und persönlicher Kundenberatung
- Strukturierte und systematische Arbeitsweise
- Belastbarkeit
- Kaufmännisches Verständnis und Verhandlungssicherheit
- Akquisitionsstärke und Abschlussorientierung
- Sicheres und modernes Auftreten beim Kunden
- Teamfähigkeit und Eigenverantwortung

Unsere gemeinsame Arbeitsgrundlage – unsere RUCO-DNA!

Folgebewusstsein, Initiative, Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Eigenverantwortung und Offenheit für Veränderung sind die Basis unserer Zusammenarbeit mit Kunden, Partnern und Kollegen.

Das bieten wir Ihnen

- Bestehender aktiver Kundenstamm mit laufenden Projekten
- Agieren aus dem Homeoffice möglich
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit großem Handlungsspielraum
- Technisch anspruchsvolle Projekte
- Unterstützung durch unsere Lichtplanungsabteilung in Augsburg
- Hochwertige Produkte „Made in Germany“
- Kurze Entscheidungswege
- Langfristige Perspektive in einem inhabergeführten Unternehmen
- Attraktive Vergütung mit erfolgsorientierten Komponenten, Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Weiterbildung
- Firmenevents
- Notebook, Tablet, Firmenhandy
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten

Interesse?

Wollen Sie mit uns erfolgreich sein und RUCO LICHT als den Hersteller – made in germany – zu dem führenden Anbieter machen? Dann gewinnen Sie hier einen ersten Eindruck von unserem Team und unserem Leistungsspektrum:

https://www.youtube.com/watch?v=J91B_UCXIgE

und nehmen mit uns Kontakt auf!

RUCO LICHT GmbH
Holger Bermann
Mitglied der Geschäftsleitung,
Kaufmännischer Leiter,
Prokurist

Fon: +49 (0)821 80870 36,
eMail: hbermann@rucolicht.de
Auf dem Nol 24 - 26
D-86179 Augsburg
www.rucolicht.de

